

## Vertriebskonzept

siehe auch: [Inhaltsverzeichnis](#)

Mit [Mein System](#) wird eine besondere Form von Softwarevertrieb realisiert. Der Kunde kauft was er benötigt. In Kombination mit der Nutzerverwaltung wird somit Individualität nicht nur im Programm, sondern auch im Preis erreicht.

Entscheiden Sie sich für [Mein System](#), so sind Sie nicht gezwungen das gesamte Programmpaket zu erwerben. Im einfachsten Fall nutzen Sie z.B. nur den Taschenrechner. Das macht natürlich wenig Sinn. Die Adreßdatenbank sollte schon vorhanden sein. Das ist natürlich schon für einen moderaten Preis zu haben.

Steigen die Anforderungen, so kann z.B. der Telefoniebaustein dazugekauft werden. Sollen an die Adresse auch Briefe verschickt werden, kaufen Sie die komfortable Textverarbeitung dazu und eventuell die Tabellenkalkulation. Wollen Sie Ihr Haushaltsbuch führen, dann benötigen Sie die Kontenverwaltung. Wollen Sie Termine im Griff haben, nun dann kann auch da geholfen werden.

Wollen Sie [Mein System](#) geschäftlich nutzen, dann brauchen Sie vielleicht eine Warenwirtschaft mit Einkauf, Verkauf, Lagerwirtschaft, Inventur, usw.. Auch hier kann in gleicher Weise geholfen werden. Es wird das erworben, was benötigt wird.

Haben Sie Ihr Idealsystem zusammengestellt, so wird der Einzelpreis der Bausteine zusammengerechnet. Damit haben Sie ein optimales Preis-Leistungs-Verhältnis.

Aber das ist noch nicht alles. Besteht Interesse an weiteren Bausteinen, so genügt für registrierte Anwender ein Anruf. Nach Mitteilung der Seriennummer, werden die gewünschten Funktionen freigeschaltet. Sie können dann fast sofort mit der Arbeit beginnen.

In der Zukunft wird dies auch über das Internet möglich sein. So könnten Sie auch 1 Uhr nachts einen neuen Baustein freischalten.